

## **Copersucar conquista mais um sócio e terá 105 milhões de toneladas de cana na safra 2010/11**

*Com a entrada da Umoe Bioenergy, Copersucar reforça sua posição de maior comercializadora de açúcar e etanol no País e maior exportadora desses produtos*

A Copersucar S.A. conquistou mais um sócio, a Umoe Bioenergy, que controla as usinas Umoe Bioenergy I (Narandiba) e Umoe Bioenergy II (Sandovalina), ambas em São Paulo, que passam a integrar também a Cooperativa. As unidades industriais pertencem ao grupo norueguês Umoe ASA, com sede em Oslo, que adquiriu o controle da Destilaria Paranapanema, agora denominada Umoe Bioenergy.

Com as duas usinas, a Copersucar contabiliza 37 unidades produtoras localizadas em São Paulo, Paraná e Minas Gerais. Desde o ano passado, cinco unidades se associaram à Copersucar, mostrando uma nova dinâmica de crescimento da maior empresa de comercialização de açúcar e etanol do País.

Nesta safra 2010/11, as duas usinas da Umoe Bioenergy processarão cerca de 2,8 milhões de toneladas de cana e produzirão 207 milhões de litros de etanol, além de 56 MW/h de energia.

A Umoe Bioenergy tem mais de 1.500 colaboradores e mantém projetos sociais, nas áreas de saúde, moradia e educação nas comunidades em que atua.

Com a produção das 37 usinas associadas e o volume adquirido de não sócios para comercialização (modalidade de negócio que tem crescido nos últimos anos), a Copersucar passa a ter 105 milhões de toneladas de cana-de-açúcar na safra 2010/11, aumento de 25% em relação à safra anterior. O grupo comercializará 6,9 milhões de toneladas de açúcar, crescimento de 33%, e 4,6 bilhões de litros de etanol, mais 16%. Prevê exportar 5,2 milhões de toneladas de açúcar, mais 41% na comparação com a safra anterior, e 650 milhões de litros de etanol, aumento de 3 %.

Essa mais recente associação das usinas da Umoe Bioenergy significa a ratificação das vantagens do modelo de negócio da Copersucar, que congrega eficiência na produção das usinas, a cargo dos próprios associados, aos ganhos de escala na logística, comercialização e gestão de riscos de mercado, de responsabilidade da Copersucar.

### **Estratégia de crescimento**

A estratégia de crescimento da Copersucar se baseia na consolidação da oferta e no desenvolvimento de mercados. A consolidação da oferta é proporcionada pela expansão da produção das usinas associadas, atração de novos produtores e aumento do negócio de originação, que é a comercialização de açúcar e etanol comprados de usinas independentes.

Em relação ao desenvolvimento do mercado, a empresa investe em relações duradouras com foco do cliente, na negociação de contratos de longo prazo, no estabelecimento de alianças e participações societárias, na busca de maior presença no

mercado global e de diferencial competitivo no etanol. Além disso, faz fortes investimentos em logística.

Para aumentar os destinos e ganhar relevância no mercado internacional de etanol, a Copersucar constituiu a Copersucar Europe, que mantém um escritório em Roterdã, na Holanda, e estabeleceu parcerias com representantes exclusivos nos Estados Unidos.

Contatos  
Lide Soluções Integradas em Comunicação

Charles Magno Medeiros  
Telefone: (11) 2711-1616 – (11) 8222-6895  
[Cmagno03@lide.com.br](mailto:Cmagno03@lide.com.br)